

Royalty Accounting Manager

Umfassende Honorarkontoinformationen auf einen Blick

Der Royalty Accounting Manager ist eine cloudbasierte STREAM Anwendung in der Familie der Klopotek Contracts, Rights and Royalties (CR&R) Softwarelösungen. Er wurde speziell entwickelt, um umfassende Honorarkontoinformationen zur Verfügung zu stellen und präsentiert auf einen Blick alle wichtigen Informationen für Royalty Manager und die Mitarbeiter der Verlagsabteilung sowie für Business-Analysts und Rights Accountants.

Durch den direkten Zugang zu archivierten Honorarabrechnungsbelegen und Überweisungen ist es den Benutzern möglich,

Autorenanfragen leicht zu beantworten. Die notwendigen Anpassungen und Notationen zu Honorarkonten von Autoren können problemlos vorgenommen werden.

Mit Klopoteks umfangreicher Dashboard-Funktionalität können Benutzer ihre eigene Sicht erstellen – basierend auf den Informationen, die für sie von Interesse sind. Die Daten werden als Chunks (sogenannte „Widgets“) zur Verfügung gestellt, was dem Benutzer eine flexible und personalisierte Arbeitsweise ermöglicht.

Der Royalty Accounting Manager kann leicht in den bestehenden Geschäftsprozess der Klopotek Classic Line integriert werden.

Zentrale Benutzergruppen

- Royalty Manager und Mitarbeiter
- Rights Accountants
- Business Analysts
- Kreditorenbuchhaltung

WEB

Royalty Accounting Manager

Schneller Zugriff auf wichtige Informationen



WESENTLICHE LEISTUNGSMERKMALE UND VORTEILE

- Schnelle und informative, vom Anwender definierbare Sicht auf alle relevanten Honorar-Informationen, durch Nutzung von Widgets
- Honorarabrechnungen, Überweisungen von Vorauszahlungen und Konto-Informationen an einem einzigen, zentralen Ort einsehen
- Honorar-Daten leicht und effizient abrufen, berechnen und analysieren
- Sofortiger Zugang zu korrekten Honorarkonto-Informationen, auch von unterwegs
- Autoren-Konten bearbeiten, ergänzen und mit Notizen versehen
- Möglichkeit für Honorare-Bearbeiter, wesentliche Honorarinformationen sofort einzusehen
- Konfigurierbares Dashboard ist spezifischen Rollen und Verantwortungsbereichen anpassbar
- Nahtlos mit der Klopotek Classic Line und der STREAM-Applikation Contract Manager integriert
- Mit Klopotek Analytics für die Ausgabe individuell zugeschnittener Reports integriert

Royalty Sales Data Editor

Der Royalty Sales Data Editor bietet Mitarbeitern in der Honorarabteilung die Möglichkeit, fehlerhafte Positionen zu bearbeiten und zu korrigieren, z.B. Vertriebswege.

Einzelne Positionen können manuell geändert werden, aber es besteht auch die Option, mehrere bzw. eine Vielzahl von Positionen in einer Sammelaktion zu aktualisieren.

Macht die Bearbeitung fehlerhafter Positionen einfach

WEB Royalty Sales Data Editor

SEARCH FILTER

Status: Fields: User:

Creation Date:

SEARCH

Auto-Update

ID	Updated Fields	Creation Date	Start Date	End Date	Status	User
6	Order Type, Price Type, Distribu...	1 Mar 2018 17:56:46			New	k&p
5	Order Type, Country	20 Feb 2018 12:36:01	20 Feb 2018 12:36:01	20 Feb 2018 12:36:01		
4	Order Type	14 Feb 2018 11:19:01	14 Feb 2018 11:19:02	14 Feb 2018 11:19:02		
2	Country	5 Feb 2018 12:28:35	5 Feb 2018 12:29:02	5 Feb 2018 12:29:02		
1	Country	30 Jan 2018 17:50:14	2 Feb 2018 21:19:02	2 Feb 2018 21:19:02		

Update Process Details and Statistics
Process 5 - Completed successfully

Creation Date: 20 Feb 2018 12:36:01 | Start Date: 20 Feb 2018 12:36:01 | End Date: 20 Feb 2018 12:36:01 | User: k&p

PROCESS DETAILS

Country: Afghanistan | Order Type: Replacement

PROCESS STATISTICS

Category	Count
Scheduled Updates	2
Successful Updates	1
Failed Updates	0
Skipped Updates	1
Updated Transactions	1

Sales Line Details: Sales Line 1925 - H.EDU.PRIMAIRE

INVOICE

Customer No: 0
Document No: D4245648
Date: 31 Jan 2016
Month/Year: 01/2016
Currency: €
Order Type: Normal
Price Type: Normal

SALES

Distribution Channel: Commerce
Country: Royaume-Uni
External Cost Unit: 1
Sales Gross: 1
Returns: 0
Sales Net: 0

PRODUCT

Info: Ma jungle Epub(abrégé) (Fichier ebook, pdf)
ISBN: 978-2-00-00000-7
Order No: 1
Edition No: 1

Summary:
Invoiced Price Gross: 9.38 €
VAT: 0 %
Invoiced Price Net: 9.38 €
Discount: 70 %
Revenue Net: 2.80 €
Royalty Relevant:

Sales Line Details: Sales Line 1926 - H.EDU.PRIMAIRE

SALES

Distribution Channel: Commerce
Country: Afghanistan
External Cost Unit: 1
Sales Gross: -1
Returns: 0
Sales Net: -1

Summary:
Invoiced Price Gross: 9.38 €
VAT: 0 %
Invoiced Price Net: 9.38 €
Discount: 25 %
Revenue Net: -4.00 €
Royalty Relevant:

HISTORY

User	Date	Process ID	Order Type	Price Type	Distribution Channel	Country
k&p	20 Feb 2018 12:36:01	5	Replacement	Normal	Commerce	Afghanistan
k&p	2 Feb 2018 21:19:01	1	Normal	Empty value	Commerce	France